**Plano de Incentivos – Equipe Comercial – 1º Semestre/2024**

Nome da Campanha: Você no Rock’n Rio 2024

Slogan: Seus resultados no 1º Semestre podem te levar para o Rock’n Rio 2024!

Período: 01/02 a 30/06/2024

**1 – Objetivos**

- Aumentar a abertura de contas

- Aumentar o volume de depósitos à vista nas contas correntes

- Aumentar a captação

**2 – Metas**

2.1 – Abertura de Contas:

Especificação: Aumentar em 30% o volume de Contas Abertas em relação ao mesmo período de 2023

2.2 – Volume de Depósitos à Vista:

Especificação:

- Aumentar em 20% o saldo disponível nas contas correntes

- Fazer a Portabilidade de Salário de 50% das novas contas abertas

- Fazer a Portabilidade de Salário de 30% das contas abertas que ainda não recebem salários

2.3 – Captação:

Especificação:

- Aumentar em 25% o volume de captações de valores à prazo em qualquer modalidade de aplicação

**3 – Acompanhamento**

- Os colaboradores participantes serão ranqueados de acordo com os pontos que acumularem ao longo do período da campanha de acordo com os critérios especificados

- Serão feitos acompanhamentos de resultado mensais ao longo da campanha para comparar com os resultados do ano anterior

- Os vencedores só serão validados após a apuração dos resultados das unidades no final da campanha

- Os valores serão apurados de acordo com os dados registrados e validados pelo CRM dos atendimentos

**4 – Pontuação**

4.1 – Abertura de Contas

O colaborador obterá 1 ponto para cada conta que ele abrir

4.2 – Volume de Depósitos à Vista

O colaborador obterá 1 ponto para cada portabilidade que ele conseguir efetivar

4.3 – Captação

O colaborador obterá 1 ponto para cada aplicação programada que ele efetivar, sendo:

- 10% do salário do cliente – novas contas com novas portabilidades

- 15% do salário do cliente – contas antigas com novas portabilidades

- 20% do salário do cliente – contas antigas com portabilidades já existentes

3.4 - Bônus

- Nas apurações mensais, a pontuação acumulada pelo colaborador ao longo do mês será multiplicada por 1,5 caso a unidade bata 1 meta naquele mês

- Nas apurações mensais, a pontuação acumulada pelo colaborador ao longo do mês será multiplicada por 2 caso a unidade bata 2 metas naquele mês

- Nas apurações mensais, a pontuação acumulada pelo colaborador ao longo do mês será multiplicada por 2,5 caso a unidade bata 3 metas naquele mês

**5 – Premiação**

1º Colocado de cada unidade – Ingresso para um dia do Rock’n Rio com todas as despesas pagas

2º Colocado de cada unidade – Vale compras de R$800,00 + jantar com acompanhante

3º Colocado de cada unidade – Vale compras de R$600,00 + ingresso para um jogo do seu time